



Аналитическая записка

Сравнение региональной экономической интеграции в Азии и Европе: выводы для экономической политики для региона ЦАРЭС

**Автор: Фархад Тагизаде-Хесари, Доктор Философии.
Доцент кафедры экономики, Университет Токай, Япония**

Декабрь 2019 г.

Оговорка

Серия рабочих документов Института ЦАРЭС и кратких изложений политики является форумом для стимулирования обсуждения и получения обратной связи по текущим и недавно завершённым исследованиям и семинарам, проводимым сотрудниками Института ЦАРЭС, консультантами или экспертами. Серия посвящена ключевым вопросам экономики и развития, особенно тем, которые стоят перед регионом ЦАРЭС, а также концептуальным, аналитическим или методологическим вопросам, связанным с экономическим анализом проектов/программ, статистическими данными и измерениями.

Эта аналитическая записка была подготовлена на совместном семинаре Института ЦАРЭС и Института Азиатского банка развития (АБР) по теме сравнения экономической интеграции в Азии и Европе, который состоялся 30-31 июля 2019 года в г. Тбилиси, Грузия. Мы благодарим всех участников-членов ЦАРЭС, а также известных авторов и практиков из Азии и Европы, включая авторов глав в предстоящей книге “Экономическая интеграция в Азии и Европе: уроки и рекомендуемые меры экономической политики” под редакцией Фархада Тагизаде-Хесари, Наюки Есино, Чхоль Джун Кима и Санг-Чхоль Парка за их ценную поддержку и понимание.

Мнения, выраженные в настоящем документе, являются мнениями автора и не обязательно отражают взгляды или направления политики Института ЦАРЭС, его финансирующих организаций или его Управляющий совета. Институт ЦАРЭС не гарантирует точность данных, включенных в настоящий документ, и не несет ответственности за любые последствия их использования. Используемая терминология может не обязательно соответствовать официальным терминам Института ЦАРЭС.

Эта работа доступна под лицензией Creative Commons Attribution 3.0 IGO (CC BY 3.0 IGO) <https://creativecommons.org/licenses/by/3.0/igo/>. Используя содержание данной публикации, Вы соглашаетесь соблюдать условия настоящей лицензии. Настоящая лицензия CC не распространяется на другие материалы, защищенные авторским правом в данной статье. Если материал приписывается другому источнику, пожалуйста, свяжитесь с владельцем авторских прав или издателем этого источника для получения разрешения на его воспроизведение. Институт ЦАРЭС не несет ответственности за любые претензии, которые возникают в результате использования Вами данного материала.

Институт Центрально-Азиатского Регионального Экономического Сотрудничества (ЦАРЭС)
No. 376 Нанчанг Роуд, г. Урумчи, Синьцзян, КНР
факс: +86.991.8891151
LinkedIn
km@carecinstitute.org
www.carecinstitute.org

Краткие основные выводы

Региональная интеграция является одним из наиболее эффективных способов укрепления стабильности, решения региональных проблем и повышения темпов экономического роста. Укрепление регионального сотрудничества и интеграции в различных азиатских субрегионах, включая Центрально-Азиатское Региональное Экономическое Сотрудничество (ЦАРЭС), открывает большие возможности для преодоления бедности и достижения инклюзивного и устойчивого развития.

В этой краткой аналитической записке сравниваются перспективы экономической интеграции в Азии и Европе с целью предоставления программных рекомендаций для региона ЦАРЭС. В документе делается вывод о том, что ЦАРЭС необходима эффективная и действенная система координации политики, для развития и финансирования инфраструктуры, а также сокращения нетарифных мер (НТМ) и создания эффективной внутрирегиональной торговли энергоресурсами.

По сравнению с Европой, азиатское экономическое разнообразие является более выраженным, варьируясь от богатых и современных до бедных и традиционных экономик. Европа более однородна экономически. Процесс ЕС оказал значительное влияние на политическую стабильность, в то время как ситуация в Азии все еще остается довольно неустойчивой. Азиатская интеграция является рыночной и подпитывается торговлей, в то время как интеграция ЕС находится на вершине, основанной на институтах и правовой базе. Существуют препятствия для дальнейшей интеграции в Азии, которые необходимо преодолеть. Самым важным для этого является воля к "Единству в многообразии".- Азиатские культуры, политические режимы, экономические системы и религиозные верования более разнообразны, чем европейские.

В большинстве азиатских субрегионов, включая ЦАРЭС, в нынешнем контексте, в отношении экономической интеграции нет таких политических амбиций, как это наблюдается в Европе. Это свидетельствует о более осторожном подходе в Азии, чем в Европе. Однако изучение ситуации в Европе дает некоторые практические рекомендации по стимулированию экономической интеграции в различных азиатских субрегионах, включая ЦАРЭС.

Во-первых, региональная экономическая интеграция должна обеспечивать максимизацию выгод, которая возможна только при проведении соответствующей политики на национальном и региональном уровнях. Таким образом, для достижения региональной экономической интеграции в различных азиатских субрегионах, включая Центральную Азию, такая политика должна приниматься и последовательно осуществляться всеми странами на национальном и региональном уровнях. Иными словами, региональная экономическая интеграция будет осуществляться через создание эффективной и действенной системы согласования политики между странами.

Во-вторых, хорошо развитая инфраструктура и отсутствие торговых барьеров являются одними из ключевых причин эффективного взаимодействия в Европе. Регион ЦАРЭС, напротив, страдает от отсутствия инфраструктуры, которая замедляет торговлю между членами. Трудности в получении доступа к финансированию представляют собой одно из главных препятствий для развития инфраструктуры. В этой связи очень важна роль финансирования инфраструктуры. В Европе, в то время как Европейский инвестиционный банк (ЕИБ) фокусируется на проектах внутри ЕС, взаимодействие со странами-партнерами под эгидой различных инициатив также играет определенную роль (Пасча, 2020). За последние 30 лет в Европе появились различные институциональные механизмы и инициативы, которые создали

основу для стратегической переориентации в этой области. Такие институциональные механизмы и инициативы отсутствуют в ЦАРЭС. Развитие инфраструктуры имеет потенциал для снижения транспортных издержек и стимулирования внутрирегиональной торговли.

С другой стороны, торговые барьеры не ограничиваются только физической инфраструктурой или тарифами. С падением тарифов на многих рынках по всему миру, особенно в странах ОЭСР, внимание директивных органов в области торговли постепенно переключилось на решение проблемы ненужных издержек, связанных с нетарифными мерами (НТМ). Большое количество фактических данных свидетельствует о том, что НТМ стали относительно более важными в торговой политике. Эти меры в основном являются недискриминационными нормативными актами, направленными на сохранение законных интересов, таких как защита безопасности и здоровья потребителей или окружающей среды (МТЦ, 2016). По оценкам ЮНКТАД, нетарифные меры затрагивают от 80 до 90% всей торговли (Мировой энергетический совет, 2016).

В-третьих, одним из факторов, который может способствовать экономическому сотрудничеству в регионе ЦАРЭС, является торговля энергией, поскольку все страны нуждаются в ней, а регион богат энергетическими ресурсами. Структура энергоснабжения в регионе ЦАРЭС показывает, что в то время как некоторые страны ЦАРЭС богаты ископаемым топливом (нефть, газ, уголь) и гидроресурсами, другие не имеют достаточных внутренних ресурсов для адекватного покрытия своего спроса на энергию. Сезонные колебания между странами также особенно выражены. Уделение большего внимания внутрирегиональной торговле энергоресурсами может одновременно повысить региональную экономическую интеграцию и повысить статус энергетической безопасности в ЦАРЭС.

1. Предисловие и вводная информация

Экономическая интеграция может привести к постоянному увеличению темпов экономического роста. Начиная с позиции изоляции, более тесная интеграция может быть достигнута за счет увеличения торговли товарами или увеличения потоков идей (Ривера-Батиз и Ромер, 1991).

Экономическую интеграцию можно классифицировать на пять уровней:

- 1) Первый уровень - это свободная торговля. На этом уровне тарифы между странами-членами значительно снижаются, а некоторые и вовсе отменяются. Каждая страна-член сохраняет свои собственные тарифы в отношении третьих стран. Общая цель соглашений о свободной торговле заключается в создании эффекта масштаба и сравнительных преимуществ, что способствует повышению экономической эффективности.
- 2) Второй уровень - Таможенный союз. На этом уровне страны-члены устанавливают общие внешние тарифы, подразумевая, что такие же тарифы применяются и к третьим странам; достигается общий торговый режим. Таможенные союзы особенно полезны для выравнивания конкурентных условий и решения проблем реэкспорта.
- 3) Третий уровень - это общий рынок. Услуги и капитал свободно перемещаются внутри стран-членов, что обеспечивает экономию за счет эффекта масштаба и сравнительных преимуществ. Однако каждый национальный рынок имеет свои собственные правила, такие как стандарты на продукцию.

- 4) Четвертый уровень - экономический союз (единый рынок). Все тарифы снимаются для торговли между странами-участницами, создавая общий (единый) рынок. Существует также свободное перемещение рабочей силы. Денежно-кредитная и налогово-бюджетная политика стран-членов гармонизирована, что предполагает определенный уровень политической интеграции. Следующий шаг касается валютного союза, где используется единая валюта (пример евро).
- 5) Последний уровень - это политический союз. Он представляет собой, потенциально, наиболее продвинутую форму интеграции с общим правительством, где суверенитет страны-члена значительно сокращается. Это происходит только в национальных государствах, таких как федерации, где регионы имеют уровень автономии от центрального правительства (Родриге, 2017).

Азиатские субрегионы и Европа находятся на разных уровнях экономической интеграции. Каждый из этих объектов пошел своей дорогой. За исключением АСЕАН, Азия выбрала свободное экономическое сотрудничество, основанное на соглашениях о свободной торговле. АСЕАН создала общий рынок, который является третьим уровнем экономической интеграции. Европа уже достигла самого высокого уровня экономической интеграции: Европейский союз (ЕС) представляет собой третий уровень, а единая валюта и Европейский Центральный банк - четвертый уровень.

Для различных азиатских субрегионов, включая регион ЦАРЭС, важно извлечь уроки из европейского опыта, чтобы повысить уровень региональной экономической интеграции для более высокого эндогенного роста, что является целью настоящей аналитической записки. Хотя необходимо отметить, что не все успешные опыты того или иного региона являются образцами для других регионов из-за социальных, культурных, политических, геополитических и экономических различий.

Две мировые войны убедили Европу в важности интеграции сообществ и экономик. Было достигнуто понимание того, что объединение экономических ресурсов (труда, капитала, энергии) вместе может дать лучшие результаты, чем изолированная деятельность. ЕС получил значительные экономические выгоды в регионе, разработав общие правила и усилив координацию между региональными и национальными органами власти, которые влияют на региональную экономическую интеграцию. ЕС также тесно сотрудничал в вопросах безопасности и внешней политики, внутренних дел и правосудия.

Процесс интеграции в Азии в большей степени управляется рынками, чем правительствами. Интеграция и сотрудничество между национальными органами власти являются менее тесными и более инертными. Среди азиатских субрегионов Центральная и Южная Азия имеют самый низкий уровень экономической интеграции. В этих двух субрегионах почти всегда происходили перемещения товаров и людей. Однако сегодня внутрирегиональная торговля остается низкой и значительно ниже региональной торговли, чем в Африке, на Ближнем Востоке, в Латинской Америке и Юго-Восточной Азии. Лорд (2015) подсчитал, что внутрирегиональная торговля в Центральной Азии со всеми странами составляет менее 5%, а в Южной Азии - 1,5% торговли.

Не смотря на то, что между Азией и Европой существуют различия, между этими двумя континентами есть, но есть и некоторые важные сходства:

- В девяностые годы Азия и Европа были поражены серьезным финансовым, экономическим, банковским и валютным кризисом. Оба региона разделяют схожие устремления к урегулированию мер финансовой и экономической глобализации с целью установления экономической стабильности, способствующей высокому росту и устойчивости при одновременном улучшении условий регионального благосостояния.
- Оба региона демонстрируют сложные модели гражданского общества, которые обходятся более высокой ценой необходимости контролировать факторы глобализации. Оба региона стремятся сохранить позитивные аспекты сложных социально-экономических моделей. Кроме того, оба региона стремятся сохранить способность влиять на изменения в быстро меняющейся среде.

Оба региона имеют отличия в некоторых из следующих аспектов:

- В Азии высокий уровень экономического, социального и культурного разнообразия. Например, в экономическом плане она варьируется от развитых стран (таких как Япония и Республика Корея) до других, в основном развивающихся. В то время как ЕС превратился в однородную экономическую группу высокого уровня.
- Кроме того, существует значительная разница в уровне и сроках усилий, предпринимаемых для более глубокой региональной экономической интеграции. После Второй мировой войны Европа продемонстрировала больше амбиций, чем Азия, в разработке прозрачной политической цели создания более глубокого союза среди европейцев. Такая попытка была вызвана степенью опустошения в моральном и материальном аспектах в результате войн. Главным образом благодаря такому подходу Европа восприняла значительное объединение суверенитетов, связанных с экономическими и политическими вопросами.
- В нынешних условиях в Азии нет таких политических амбиций, как в Европе. Поэтому мы не можем предполагать, что уроки, извлеченные в одном регионе, при определенных условиях или обстоятельствах могут быть просто скопированы и реализованы в другом регионе

2. Экономическая интеграция Европы

Согласно Балассе (1961 г.), региональная экономическая интеграция представляет собой процесс, в ходе которого постепенно устраняются различия и дискриминация между национальными экономиками. Мунаката (2006 г.) указывал, что регионализм в основном носит институциональный характер, тогда как регионализация, представляет собой процесс региональной экономической интеграции и происходит путем развития рынка. Региональная экономическая интеграция должна рассматриваться в более широкой перспективе, которая будет охватывать все аспекты экономических, политических и правовых аспектов. Процесс финансово-экономической интеграции в ЕС акцентирует внимание на вопросах, связанных с доступностью общественных благ наряду со свободным движением капитала и рабочей силы и рыночной конкуренцией. Отмечается, что развитие внутреннего европейского рынка и соображения безопасности являются основными приоритетами Европейского Союза.

Европейская экономическая интеграция отмечена следующими основными экономическими достижениями:

- Создание и развитие единого рынка. На таком рынке люди, капитал, товары и услуги свободно перемещаются через границы без существенных препятствий, барьеров или ограничений. Процесс внедрения либерализованного рынка и общего механизма регулирования шел очень быстро, что привело к достижению исключительной и глубокой интеграции. Региональная экономическая интеграция позволила инвесторам и институтам сформулировать общеевропейские стратегии. Это привело к более активному развитию торговой и финансовой сфер. Кроме того, такие стратегии привели к более высокой экономии за счет эффекта масштаба, а также к повышению эффективности механизма экономической интеграции.
- Создание экономического и валютного союза (ЭВС) и принятие единой валюты. Эти события в значительной степени укрепили и ускорили единый рыночный механизм. Кроме того, рынки акционерного капитала начали быстро развиваться. В еврозоне наблюдался сильный рост капитализации на фондовых рынках, а на рынок вышли несколько новых производств.
- Эффективная и действенная система координации политики. Создание нового института, объединяющего монетарную политику. В области политики занятости и структурных реформ была принята практика консенсуса. Кроме того, усилия по интеграции выиграли от давления государств-членов (Тагизаде-Хесари, Субраманиан и Панчанатам 2020 г.).

Процесс региональной экономической интеграции в Европе продолжается уже более пяти десятилетий. Этот период можно рассматривать как послевоенное возрождение экономической интеграции, углубление и расширение ЕС. Региональная экономическая интеграция в Европе имела большой успех как с экономической, так и с политической точки зрения. Конечно, были неудачи и напряженность в этом процессе, однако можно извлечь некоторые основные уроки из опыта Европейской экономической интеграции. Особенности институционального, политического и экономического развития ЕС являются значительными достижениями

Инициатива региональной экономической интеграции в Европе началась в рамках небольшой ассоциации экономик, большинство из которых находились на одном уровне развития. Эти страны начали интегрировать соседние страны, которые находились на гораздо более низком уровне экономического развития. Еще одной особенностью процесса европейской интеграции является то, что экономически более сильные страны (Германия и Франция) взяли на себя лидерство и способствовали экономической интеграции ЕС. В то время как в Азии более крупные экономики (Китайская Народная Республика, Япония и Республика Корея) не воспринимают эту роль так серьезно.

Еще одним важным фактором экономической интеграции в Европе является устранение торговых барьеров, в том числе тарифных, а также нетарифных барьеров. В течение последних 20 лет международная торговля подвергается все большему числу мер политики, направленных на регулирование доступа на рынки и / или обеспечение соответствия импортируемой продукции целям государственной политики, таким как, безопасность потребителей. Эти меры политики обычно называются нетарифными мерами (НТМ) и включают в себя широкий и разнообразный набор мер, все из которых представляют собой государственную политику, которая – намеренно или непреднамеренно – изменяет объем, направление или структуру продукции международной торговли.

НТМ включают не только меры при пересечении границ (например, квоты), но и внутреннюю политику (например, субсидии), а также меры, искажающее воздействие которых на торговлю ощущается по всей цепочке маркетинга (например, стандарты, ограничения на распределение). Некоторые НТМ также, чтобы стимулировать, ориентированы на экспорт, в других случаях - ограничивают экспорт (Мело и Ничита, 2018 г.). В ходе опроса, проведенного Центром международной торговли в 2015 и 2016 годах по выборке экспортеров ЕС (8100 компаний) в 28 странах и 26 секторах (МЦТ 2016 г.), около 8000 европейских экспортеров ответили, что 64% из них не испытывают серьезных регулятивных препятствий на своих основных рынках, 36% сообщили, что сталкиваются с ограничительными правилами или связанными с ними препятствиями, которые выступают в качестве важных препятствий для их экспортной деятельности. Это означает, что даже в ЕС с высоким уровнем экономической интеграции НТМ по-прежнему представляют собой проблему, поэтому властям необходимо ориентироваться в НТМ и принимать необходимые усилия для устранения мер, которые искажают торговлю, а не являются защитой потребителей.

3. Уроки Европейской экономической интеграции

В течение последних двух десятилетий в Азии наблюдался более высокий рост торговли и инвестиций по сравнению с другими регионами (даже после исключения данных по КНР). Развитие цепочек поставок в Азии и фрагментация производства углубили торгово-экономическую интеграцию и способствовали экономическому росту. Двусторонние торговые соглашения получили широкое распространение с начала XXI века и стали основным направлением либерализации торговли и международной торговли. В настоящее время, учитывая американо-китайскую торговую войну и критику, направленную на Всемирную Торговую Организацию, азиатские экономики должны больше сосредоточиться на внутриазиатской торговле и способствовать региональной экономической интеграции, чтобы сохранить темпы роста. Некоторые примеры Европы, которые могут быть заимствованы для содействия экономической интеграции в Азии, включают:

- Региональные процессы экономической интеграции должны обеспечивать максимизацию выгод. Это возможно только при проведении соответствующей политики на национальном и региональном уровнях.
- На региональном уровне для укрепления и расширения связей между азиатскими странами-членами потребуется сотрудничество в области бюджетной политики, инвестиций и торговли. Региональное сотрудничество имеет важное значение для достижения существенного прогресса в региональной экономической интеграции структур финансового рынка.
- На национальном уровне для создания эффективной и единообразной региональной деловой среды необходимо надлежащее сотрудничество. Несколько стран либерализовали коммерческие потоки и потоки капиталов. Это привело к потере значимости на региональном уровне при осуществлении операций на международном уровне.
- Таким крупным экономикам, как Япония, КНР и Республика Корея, необходимо взять на себя более заметную руководящую роль в продвижении региональной экономической интеграции. Инициативы АСЕАН, а также АСЕАН+3 способствовали улучшению чувства общности в Азии. Однако такие институты еще не достигли высокого политического потенциала. Азиатский экономический прогресс зависит от способности региона снизить политическую напряженность между азиатскими экономиками.
- Одной из ключевых причин легкости подключения в Европе является хорошо развитая инфраструктура. Многие азиатские субрегионы страдают от отсутствия

инфраструктуры, что замедляет торговлю с соседними странами. В этом контексте очень важна роль финансирования инфраструктуры. В 1958 году был создан Европейский инвестиционный банк (ЕИБ) как банк политики Европейского Экономического Сообщества. На протяжении многих лет инфраструктура стала "главным приоритетом" с инвестициями в транспортный сектор в размере более 153 миллиардов евро только с 2005 по 2015 год (ЕИБ 2016 г.). В то время как ЕИБ фокусируется на проектах внутри ЕС, взаимодействие со странами-партнерами под эгидой различных инициатив также играет определенную роль (Пасча 2020 г.). За последние 30 лет в Европе появились различные институциональные механизмы и инициативы, которые создали основу для стратегической переориентации в этой области.

Наконец, важно отметить, что цели, задачи, динамика, последовательность и форма азиатского регионализма по-прежнему будут различаться. Поэтому, несмотря на некоторые практические уроки из европейского опыта, азиатскую региональную экономическую интеграцию не следует рассматривать только с точки зрения принятия региональной экономической интеграции в Европе.

4. Рекомендации политики по содействию экономической интеграции в регионе ЦАРЭС

Борьба с тарифными и нетарифными мерами

Существуют препятствия в трансграничном экономическом взаимодействии между членами ЦАРЭС, включая высокие тарифы и задержку грузов на границе, что замедляет внутрирегиональную торговлю. В то же время барьеры не ограничиваются только тарифами. Фактически, НТМ являются ключевыми факторами, влияющими на торговлю, которая оказывает влияние на экономическое развитие. По оценкам Всемирной торговой организации, НТМ оказывают в два раза большее воздействие на мировую торговлю, чем тарифы. По данным ЮНКТАД, 12 НТМ, влияющих на межрегиональную торговлю, включают: требования к местному содержанию, процедуры для клиентов, оценку соответствия и технические регламенты, государственные закупки, налоговое законодательство, субсидии, инвестиционные ограничения, административное лицензирование, технологические и производственные методы, защиту интеллектуальной собственности, правовую систему и экспортный контроль (Мировой энергетический совет 2016 г.). Органы власти стран-членов ЦАРЭС должны определить наиболее сдерживающие НТМ и разрешить их.

Стимулирование инвестиций в инфраструктуру для облегчения способности к взаимодействию

Опыт Европы показывает, что специализированные банки, такие как Европейский инвестиционный банк (ЕИБ), играли значительную роль в финансировании и стимулировании инвестиций в инфраструктурные проекты внутри ЕС, которые способствовали расширению связей в ЕС. Создание инвестиционного банка ЦАРЭС (ИБЦ) путем привлечения стран-партнеров и многосторонних банков развития (таких как АБР, Всемирный банк, ЕБРР) может сыграть значительную роль в привлечении долгосрочного финансирования и частных инвестиций в инфраструктурные проекты внутри ЦАРЭС.

Полностью интегрированный энергетический рынок ЦАРЭС для более высокой экономической интеграции

Энергетика является приоритетным сектором, свободный поток которого может способствовать лучшей экономической интеграции в регионе ЦАРЭС, поскольку регион богат энергетическими ресурсами, и в этом регионе есть как экспортеры, так и импортеры энергии. Энергия должна свободно перетекать через ЦАРЭС - без каких-либо технических или нормативных барьеров. Только тогда экспортеры энергии смогут свободно конкурировать и обеспечивать наилучшую цену на энергию, а ЦАРЭС сможет достичь своей энергетической самодостаточности, что также поможет улучшить состояние региональной энергетической безопасности.

Список использованных источников

Баласса , В. 1961. Теория экономической интеграции. Ирвин, Хоумвуд.

ЕИБ (Европейский инвестиционный банк) (2016), Лучшая инфраструктура, лучшая экономика, Люксембург

Лорд М. (2015). Региональная экономическая интеграция в Центральной Азии и Южной Азии. МПРА Мюнхен архив личной версии. протокол [HTTPS://МПРА.УБ. уни-Мюнхен.де/66436/1/MPRA_paper_66436](https://mprax.org/66436/1/MPRA_paper_66436).формат PDF (дата обращения 20 ноября 2019 г.)

Мело Дж. Д. , А Ничита (2018 г.). Нетарифные меры: сфера охвата и обзор. в области нетарифных мер: экономическая оценка и варианты политик развития. ЭЦП.Ж. Д. Мело и А. Ничита. Женева: Конференция Организации Объединенных Наций о торговле и развитии

Мунаката, Н. (2006 г.). Трансформация Восточной Азии: Эволюция региональной экономической интеграции. Научно-исследовательский институт экономики, торговли и промышленности (Япония), издательство Brookings Institution Press.

Пасча В., (2019 г.). Пояс, путь и регионы: динамика китайских и японских инициатив по подключению к инфраструктуре и ответные меры Европы. Экономическая интеграция в Азии и Европе. ЭЦП. Тагизаде-Хесари, Ф. Есино н. Ким С. , и Парк С. Дж. Лондон: Эдвард (предстоящий)

Ривера-Батиз Л. А. и П. М. Ромер. (1991 г.). Ежеквартальный экономический журнал. 106 (2): 531-555

Родригес, Дж. П. (2017 г.), География транспортных систем, 4-е издание. Нью-Йорк: Раутледж.

Тагизаде-Хесари, Ф. Субраманьян, м. И Панчанатам., (2020). Перспективы региональной экономической интеграции в Азии и Европе. Экономическая интеграция в Азии и Европе. ЭЦП. Тагизаде-Хесари, Ф. Есино н. Ким С. Дж, и Парк С. Дж. Лондон: Эдвард Элгарс (предстоящий)

Мировой Энергетический Совет (2016 г.). Борьба с нетарифными мерами. https://www.worldenergy.org/assets/downloads/Infographic_Non-tariff-measures_next-steps-for-catalysing-the-low-carbon-economy-1.pdf (Дата обращения: 25 ноября 2019 года).